



DEJA DE SER INVISIBLE, DESTACA EN TUS ENTREVISTAS

INFORMACIÓN TÉCNICA



LA PERFECCIÓN ... ; NO EXITE !



EL SABER TE HACE IMPORTANTE



**EL CONTROL REQUIERE UNA
GRAN RESPONSABILIDAD**



**LA RAZÓN ES TU MEJOR
CONSEJERA**



**LA CONFIANZA, ES EL CAMINO
DEL ÉXITO**



**LA COMUNICACIÓN ES UNA
VENTANA DE OPORTUNIDADES**



1, 2, 3, ... ACCIÓN

No busques la excelencia ¡¡SÓLO ENFOCATE EN HACERLO BIEN!!



**LA
PERFECCIÓN
... ¡NO EXISTE!**



No existe una formula general

Prepárate para sentirte más seguro

Si estas ahí es porque interesas

Gestiona pensamientos distorsionados

A veces la suerte no esta de tu lado

Mucha carga emocional

No finjas, es complicado

100%



Impide que tus pensamientos te controlen. TU TIENES EL PODER



**EL CONTROL,
REQUIERE UNA
GRAN
RESPONSABILIDAD**





Planifica tu entrevista

Ensayá tu actitud y conducta

Transforma tus pensamientos

Usa técnicas para controlar el estrés

Exponete a la situación para obtener experiencia

Estudia tu historial profesional



Ten fe en lo que posees ¡SOLO LO TIENES QUE PONTECIARLO!



**LA CONFIANZA,
ES EL CAMINO
DEL ÉXITO**



Conócete

Analiza las capacidades, habilidades, competencias, etc., que detectes

Valora ese catálogo de competencias

Define aquellos aspectos que puedan ser tu hándicap

Elabora un razonamiento que fundamenten tu presentación

Genera marca

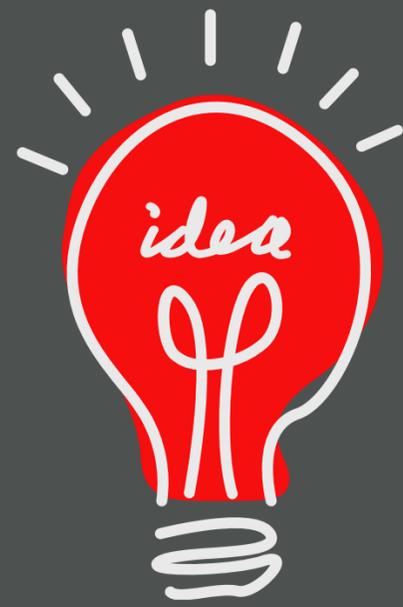
Da una buena imagen



El conocimiento es el camino y logro de TU META

**EL SABER TE
HACE
IMPORTANTE**





Obtén información de la empresa
Ponte al día con las pruebas
Contacta con expertos, especialistas
y/o profesionales
Estudia tu historial profesional
Encuentra los puntos comunes
Ten marcado tus objetivos
Apuesta por tu "*as en la manga*"



A preguntas complicadas respuestas sencillas



**LA RAZÓN ES
TU MEJOR
CONSEJERA**

Trata de averiguar el objetivo

Piensa que no son preguntas de acierto o error

No te precipites, piensa antes de responder

Las preguntas difíciles NO EXISTEN

Lo que cuenta es una buena argumentación

Prevé posibles cuestiones

No tengas miedo a preguntar tú



Eres lo que comunicas y cómo lo comunicas



**LA
COMUNICACIÓN
ES UNA VENTANA
DE
OPORTUNIDADES**





Las palabras si importan
FUNDAMENTAL: Cuida tu Lenguaje No Verbal
Práctica el desarrollo de una idea
Interpreta las señales
Usa bien el lenguaje
Todo comunica, la ACTITUD también
El silencio es una buena herramienta
Conoce tus gestos y tics ante determinadas
situaciones



La manera más efectiva de hacerlo, es hacerlo



**1, 2, 3, ...
¡ACCIÓN!**



PREGUNTAS

CHARLA INICIAL

2

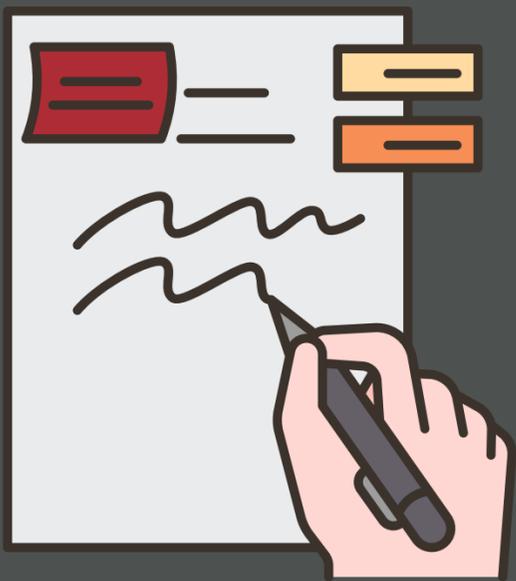
4



1

3

5



RECEPCIÓN

COMIENZO

CIERRE

COMENZANDO

DESARROLLO

Enuméranos las razones por las que deberías formar parte de nuestro equipo humano



¿Cuáles son los motivos que te mueven a incorporarte a nuestra empresa?



¿Cómo se ha planificado su carrera profesional? ¿Y su futuro?



Si te quisiéramos conocer más que deberíamos saber de ti



EL MÁS DIFÍCIL TODAVÍA

¿Cuánto vale su trabajo?



¿Comparte su vida y futuro con alguien?



¿Cuántos tornillos se vende en España?

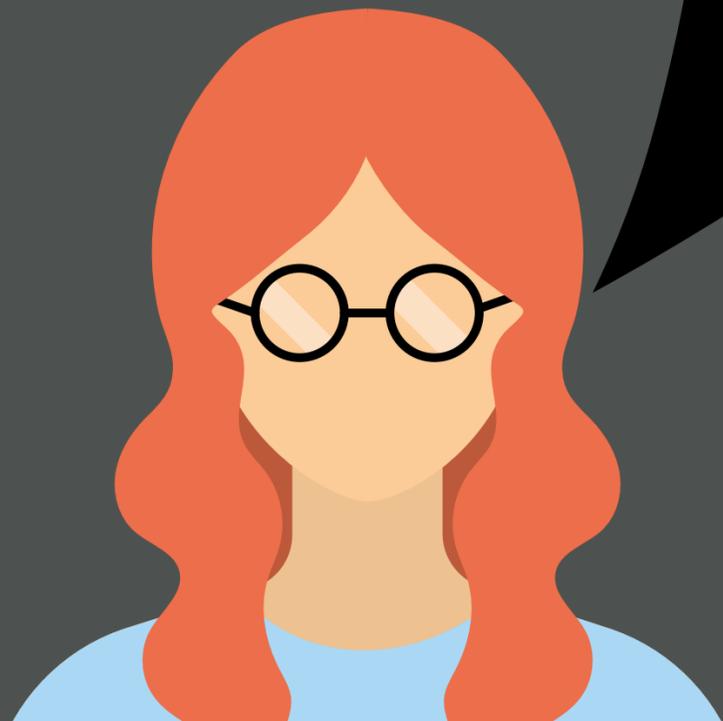


¿Cómo te mantienes informado?



RECUERDA

Entrena / no se miente nunca / hazlo
ameno / usa todas tus estrategias
/ escucha activamente / respira hondo /
/ prepara "frases de emergencia" / la
asertividad te ayudará / ...



TOP SECRET

+ Créditos ECTS

1er cuatrimestre

#AULAEMPLEO'25

+ideas +contactos +consejos +empleo



Thank you ... 
¡ por estar!

Si tienes cualquier duda:

Concepcion.Pomares@uclm.es

cipe@uclm.es

